

Inwestorskie Q&A



sedivio



Wstęp

Transparentność to kluczowy element udanej relacji z Inwestorami.

Dlatego każdy Inwestor, Akcjonariusz lub osoba zainteresowana działalnością Spółki może zadawać pytania za pośrednictwem formularza dostępnego na stronie:

sedivio.com/relacje-inwestorskie

Poniżej prezentujemy skrócone odpowiedzi na pytania zadane podczas czatu inwestorskiego, który odbył się 21 maja 2025 roku na oficjalnym kanale YouTube Spółki.

Zachęcamy do zapoznania się z pełnym nagraniem spotkania.

[Obejrzyj transmisję](#)

Jakie są aktualne perspektywy finansowe Spółki, w szczególności w kontekście momentu osiągnięcia rentowności oraz monetyzacji projektu Cyrima?

Nasza odpowiedź

Spółka koncentruje się na długoterminowym budowaniu wartości i pozycji rynkowej, co wiąże się z inwestycjami w rozwój nowych produktów. Działalność podstawowa Spółki pozostaje dochodowa, co daje stabilne fundamenty pod dalszy rozwój. Monetyzacja Cyrimy to proces wymagający długiego cyklu sprzedażowego, szczególnie w kontekście wdrożeń dla dużych instytucji. Spółka systematycznie rozwija zespół sprzedażowy i prowadzi rozmowy z klientami także na rynkach zagranicznych.

Jak obecnie kształtuje się liczba użytkowników platformy Cyrima?

Nasza odpowiedź

W przypadku Cyrimy sama liczba użytkowników nie jest głównym wskaźnikiem sukcesu projektu, ponieważ sprzedaż oparta jest na długim procesie pozyskiwania klientów instytucjonalnych, a nie na modelu masowych instalacji konsumenckich. Spółka będzie informować o postępach oraz istotnych osiągnięciach w zakresie wykorzystania i wdrożeń platformy, gdy zostaną one uznane za znaczące z punktu widzenia informacyjnego.

Jak obecnie wygląda zaangażowanie Spółki w postępowania przetargowe w obszarze e-zdrowia?

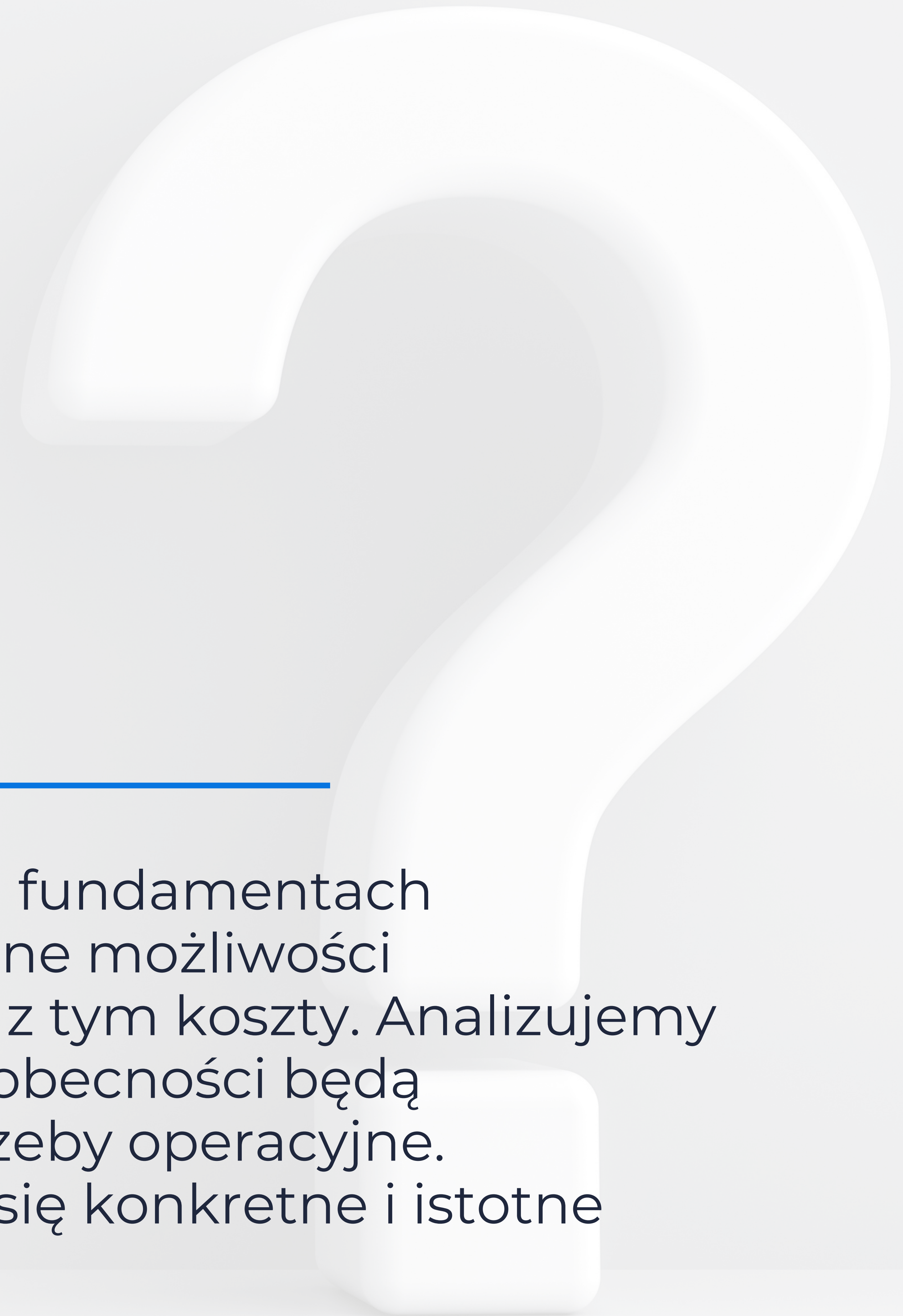
Nasza odpowiedź

Obserwujemy wzrost aktywności w obszarze przetargów e-zdrowotnych – sytuacja poprawiła się względem ostatnich kwartałów. Spółka bierze udział w wybranych postępowaniach i równolegle rozwija współpracę z sektorem prywatnym, zgodnie z przyjętą strategią. O istotnych rozstrzygnięciach i dalszych działaniach będziemy informować zgodnie z obowiązującymi przepisami.

Czy Spółka planuje ekspansję zagraniczną?

Nasza odpowiedź

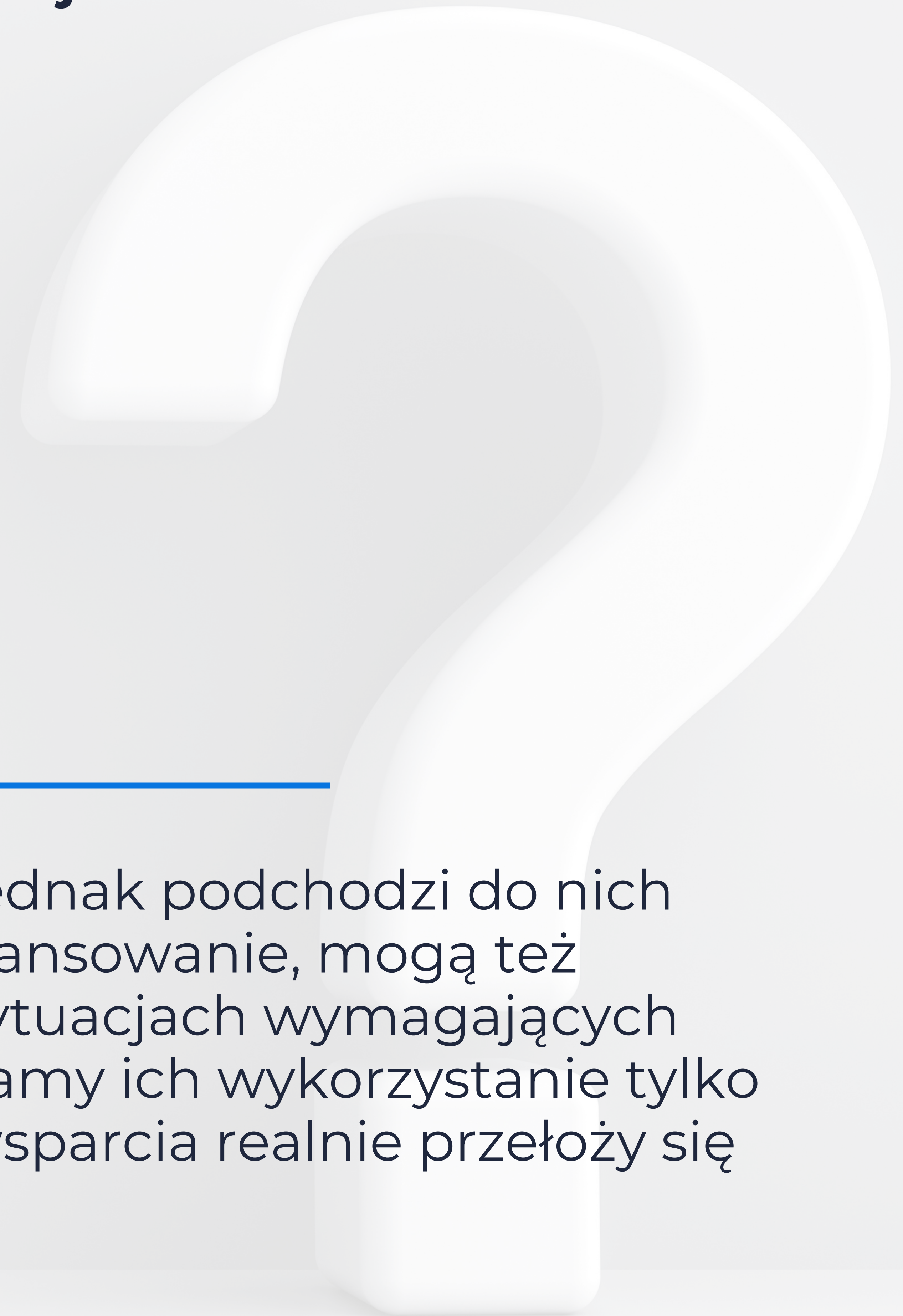
Priorytetem jest podejście oparte na racjonalnych fundamentach biznesowych – najpierw chcemy mieć potwierdzone możliwości przychodowe, a dopiero potem ponosić związane z tym koszty. Analizujemy konkretne rynki, a ewentualne decyzje o lokalnej obecności będą podejmowane ostrożnie i w oparciu o realne potrzeby operacyjne. O postępach będziemy informować, gdy pojawią się konkretne i istotne efekty tych działań.



Czy Spółka analizuje możliwość finansowania projektów przez dotacje?

Nasza odpowiedź

Spółka analizuje dostępne programy dotacyjne, jednak podchodzi do nich selektywnie. Choć dotacje zapewniają stabilne finansowanie, mogą też ograniczać elastyczność rozwoju, szczególnie w sytuacjach wymagających szybkich zmian kierunku działań. Dlatego rozważamy ich wykorzystanie tylko wtedy, gdy jesteśmy przekonani, że dana forma wsparcia realnie przełoży się na wartość dla akcjonariuszy i rozwój Spółki.



Czy Spółka planuje kolejną emisję akcji w najbliższym czasie?

Nasza odpowiedź

Decyzja o ewentualnej emisji akcji należy do Akcjonariuszy i nie jest jednostronną decyzją Zarządu. Od początku Spółka konsekwentnie komunikuje, że skupia się na długoterminowym budowaniu wartości przy jednoczesnym utrzymywaniu niskiego poziomu kosztów i odpowiedzialnym podejściu do finansowania rozwoju. Obecnie nie ma decyzji w sprawie nowej emisji, jednak Zarząd nie wyklucza takiej możliwości w przyszłości – zwłaszcza jeśli rozwój sprzedaży i ekspansja na nowe rynki będą wymagać dodatkowego zaangażowania kapitałowego. W takim przypadku emisja mogłaby być postrzegana jako pozytywny sygnał świadczący o dynamicznym rozwoju Spółki.

**Na jakim etapie znajduje się produkt TestSec?
Czy jest już sprzedawany?**

Nasza odpowiedź

Produkt TestSec jest już w fazie komercjalizacji. Równolegle kontynuujemy prace wykończeniowe i rozwój usług powiązanych - Navigator.



Obserwuj nas

www.sedivio.com | www.cyrima.com



@sedivio



@sedivio



@sedivio_it



sedivio