

Inwestorskie

Q&A



sedivio

Wstęp

Transparentność to kluczowy element udanej relacji z inwestorami. Dlatego też w maju 2024 stworzyliśmy otwarty kanał komunikacji, w którym każdy Inwestor i Akcjonariusz spółki mógł zadać nam pytanie poprzez formularz na stronie <https://www.inwestycja.sedivio.com/qa>.

Prezentowane odpowiedzi opublikowane zostały wraz z raportem rocznym za rok 2023.



O SEDIVIO

SEDIVIO SA powstała w 2012 roku, a od 2015 roku jest notowana na rynku NewConnect.

Działamy na rosnącym i perspektywicznym rynku IT, tworząc innowacyjne rozwiązania technologiczne w branży med-tech, a od trzech lat jesteśmy również obecni na rynku cyberbezpieczeństwa.

Oferujemy usługi związane z opracowywaniem oprogramowania i konsultingiem technologicznym oraz utrzymaniem systemów informatycznych. Budujemy biznes w oparciu o dostarczanie specjalistów i zespołów IT na potrzeby klientów – głównie podmiotów z publicznego rynku e-zdrowia.

W 2021 roku rozpoczęliśmy prace nad autorskim systemem Cyrima - narzędziem stworzonym w celu rozwiązania narastającego problemu wynikającego z regulacji związanych z zabezpieczaniem projektów i informacji przetwarzanych przez średnie i duże organizacje.

www.sedivio.com | www.cyrima.com

Jaka jest przyszłość portalu polandevs.com, którego inicjatywa i pomysł wydawały się słuszne, jednak od dwóch lat jest on w zawieszeniu? Czy spółka planuje powrócić do porzuconego projektu?

Nasza odpowiedź

Zgadza się, projekt jest w zawieszeniu ze względu na zmiany w otoczeniu biznesowym oraz cele Spółki. Uznaliśmy, że lepiej skupić się na innych kanałach sprzedaży oraz rozwoju produktu Cyrima. Obecnie nie mamy planów reaktywacji inicjatywy, choć w przyszłości może się to zmienić.

W ciągu najbliższych lat będą Państwo objęci wymogiem raportowania niefinansowego (według obecnego stanu prawnego w 2027 roku będą Państwo raportować za 2026 rok według CSRD). Czy nie planują Państwo dokonać odpowiednich ujawnień wcześniej, dobrowolnie, tak jak zrobiła to na przykład Polenergia za 2023 rok? Taki krok zdecydowanie poprawiłby odbiór SEDIVIO przez inwestorów instytucjonalnych, co będzie szczególnie ważne w kolejnych etapach wzrostu spółki. Zwiększyłoby to transparentność, a nawet mogłoby obniżyć koszty kredytowania.

Nasza odpowiedź

Temat raportowania niefinansowego jest bliski Zarządowi. Jest to proces, który wymaga solidnego przygotowania, aby ujawniać rzetelne informacje. Obecnie nasz czas pracy alokujemy na rozwój biznesu. Mając na względzie wartość dla akcjonariuszy, nie planujemy publikowania tych raportów wcześniej, gdyż wiązałoby się to z potencjalnie znaczącym dodatkowym kosztem. Niemniej jednak dziękujemy za sugestię i cieszy nas, że są inwestorzy, dla których ma to znaczenie.

Kiedy istnieje realna szansa na przeniesienie się na rynek główny GPW?

Nasza odpowiedź

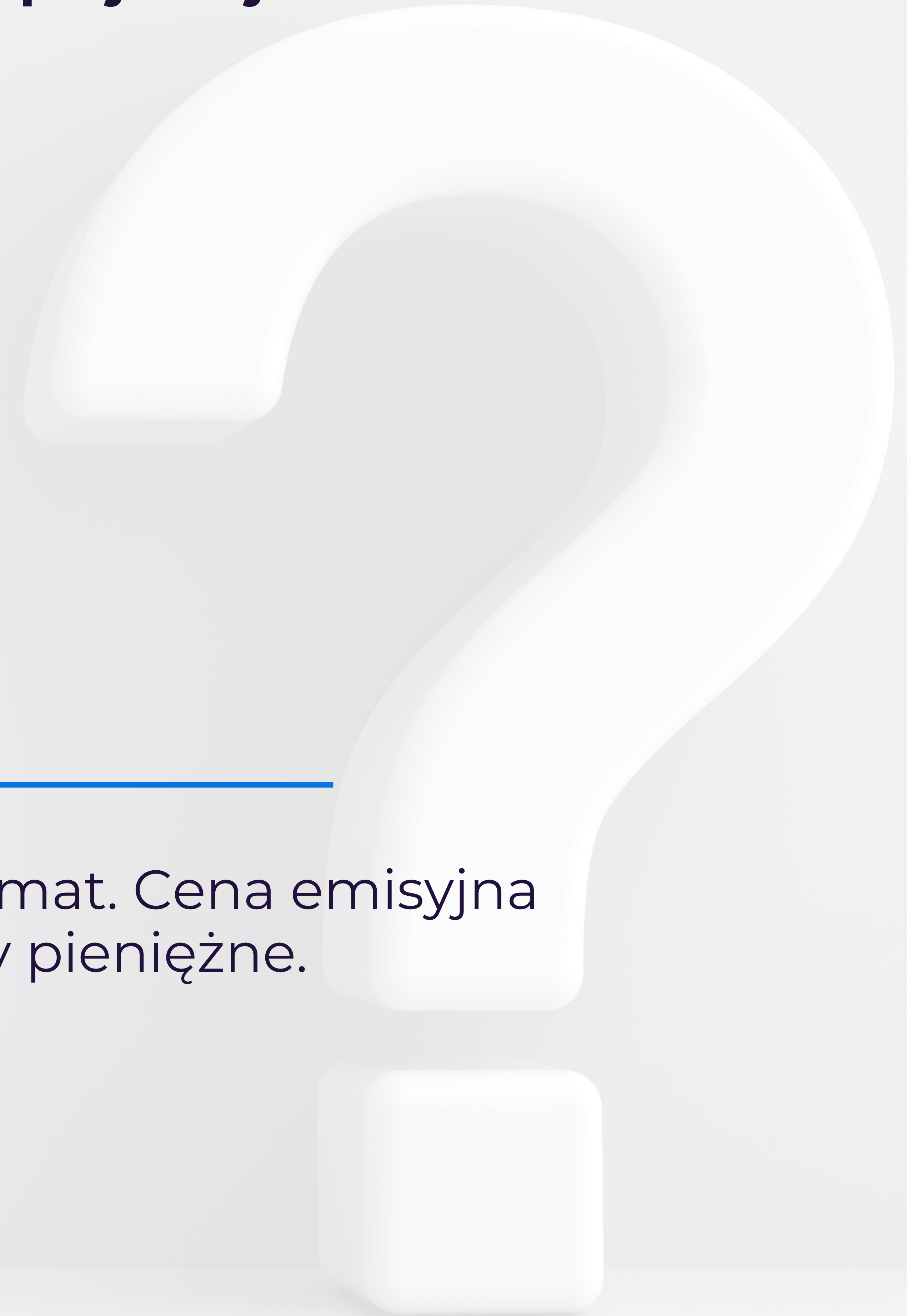
Nie możemy obecnie odpowiedzieć na to pytanie. Gdy podejmiemy konkretne działania, będziemy o tym informować.



Jaki inwestor objął Wasze akcje, w jakiej ilości i po jakiej cenie?

Nasza odpowiedź

Przekazywaliśmy stosowne komunikaty na ten temat. Cena emisyjna wyniosła 10 zł, a akcje były obejmowane za wkłady pieniężne.



Czy spółka podtrzymuje plany zostania spółką dywidendową i w przypadku wygenerowania zysków z opracowywanych produktów zamierza podzielić się zyskiem choćby w niewielkim stopniu?

Nasza odpowiedź

To pytanie do akcjonariuszy. Jako Zarząd możemy jedynie rekomendować wypłatę dywidendy lub zatrzymanie zysku. Wypłata zysku w postaci dywidendy ma sens, naszym zdaniem, w przypadku spółek, które wychodzą z fazy intensywnego wzrostu i nie mają w danej chwili możliwości realizowania projektów o ponadprzeciętnej stopie zwrotu.

W przypadku Sedivio jesteśmy na etapie intensywnego rozwoju spółki, w tym wchodzenia w nowe obszary działalności, takie jak sztuczna inteligencja czy cyberbezpieczeństwo.

Czy z Waszej perspektywy obserwujecie zainteresowanie poszczególnych jednostek ochrony zdrowia tym tematem, czy jest to bardziej proces odgórny, tzn. podmioty oczekują konkretnych wytycznych prawnych (ustawy, rozporządzenia), aby reagować i zacząć realizować konkretne projekty informatyczne, w tym dotyczące cyberbezpieczeństwa? Jak w tym kontekście porusza się spółka SEDIVIO? Czy posiada gotowe rozwiązania (np. Cyrima), czy musi je tworzyć na potrzeby danego podmiotu? Z góry dziękuję za odpowiedź i pozdrawiam.

Nasza odpowiedź

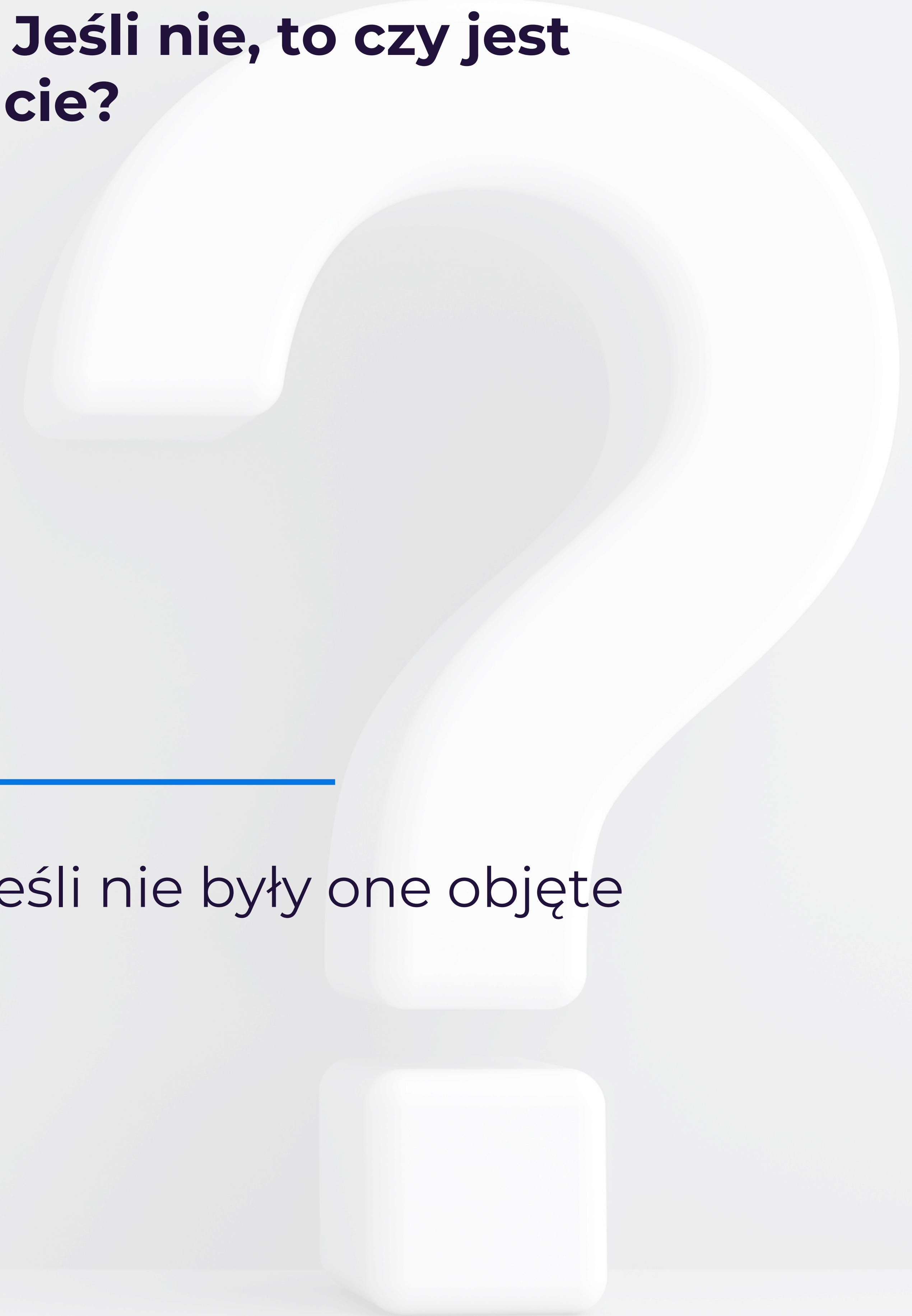
Tak, zainteresowanie jest widoczne, a systemy wymagają rozwoju oraz utrzymania. Przykładem jest inicjatywa, zgodnie z którą [1,5 mld zł zostanie przekazane samorządom na cyberbezpieczeństwo.](#)

Zakładamy, że wpływ na dynamikę w tym obszarze może mieć również uruchomienie środków z tzw. KPO. W związku z tworzeniem produktu Cyrima czujemy się dobrze przygotowani do wsparcia podmiotów w zakresie spełniania wymogów regulacyjnych na etapie wytwarzania oprogramowania. Jest to także istotne potwierdzenie przygotowania stosownych procedur przez spółkę. Nie wyklucza to jednak konieczności udziału w projektach o bardzo specyficznych wymaganiach.

Czy SEDIVIO realizuje jakieś zamówienia dla służb bezpieczeństwa lub wojska w dziedzinie cyberbezpieczeństwa? Jeśli nie, to czy jest jakieś zainteresowanie z ich strony w tym temacie?

Nasza odpowiedź

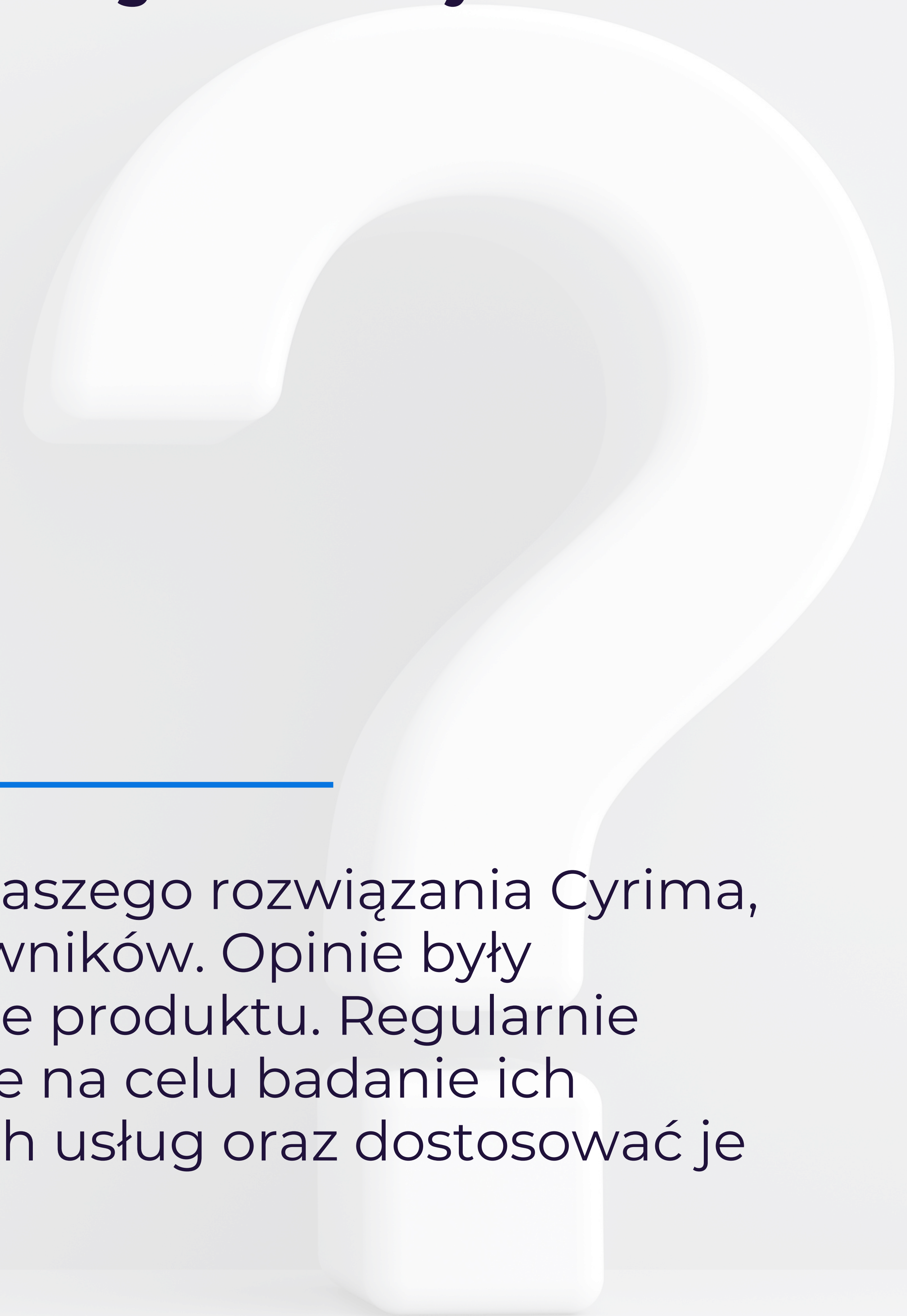
Niestety, nie możemy udzielać takich informacji, jeśli nie były one objęte komunikatami bieżącymi.



Jakie są opinie klientów na temat produktów i usług oferowanych przez SEDIVIO?

Nasza odpowiedź

Tak. Temu służył choćby okres wczesnej adopcji naszego rozwiązania Cyrima, podczas którego zbieraliśmy feedback od użytkowników. Opinie były pozytywne i pozwoliły nam na dalsze doskonalenie produktu. Regularnie prowadzimy rozmowy z naszymi klientami mające na celu badanie ich satysfakcji, aby zapewnić najwyższą jakość naszych usług oraz dostosować je do potrzeb rynku. Ich wyniki są zadowalające.



Obserwuj nas

www.sedivio.com | www.inwestycja.sedivio.com | www.cyrima.com



@sedivio



@sedivio



@sedivio_it



sedivio