

> Rozwijamy się!

Raport z realizacji strategii rozwoju na lata 2022-2023 SEDIVIO S.A.

Nasza strategia przyjęta 1 października 2021 roku zakładała **6 kamieni milowych, które będą realizowane do końca 2023 roku.**

Ponad 80%
zrealizowanych
kamieni milowych

W tej chwili zrealizowaliśmy 5 z nich.



Powiększenie zespołu o CFO i Non-Executive Security Directora

Karol Matczak jest aktywnym inwestorem giełdowym. Od ponad 10 lat związany z rynkiem kapitałowym – w okresie tym zajmował specjalistyczne i menedżerskie stanowiska w czołowych instytucjach w Polsce – Domu Maklerskim Banku Ochrony Środowiska, Citibanku oraz mBanku. Posiada licencje maklera papierów wartościowych, doradcy inwestycyjnego, a także międzynarodowe certyfikaty CFA, CIIA i PRM. Prowadzi zajęcia dla studentów Politechniki Warszawskiej oraz Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie.

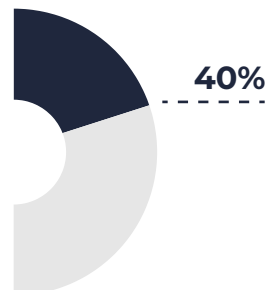


Karol Chwastowski jest doradcą strategicznym w obszarze bezpieczeństwa informacji i zarządzania ryzykiem. Z branżą bezpieczeństwa związany od ponad 10 lat. Specjalizuje się w projektowaniu produktów i usług B2B w zakresie bezpieczeństwa, tworzeniu strategii i modeli operacyjnych bezpieczeństwa oraz nadzorowaniu transformacji cyfrowych. Jest autorem artykułów na temat zarządzania. Występował na największych w Polsce konferencjach o tematyce bezpieczeństwa informacji i obronności.

Opracowanie harmonogramu rozwoju produktu strategicznego Cyrima

Prace nad projektem zostały **ukończone w około 40%**. Najbardziej zaawansowany jest strumień prac skupiający się na zaprojektowaniu plug-inu. W najbliższych miesiącach skupimy się na projektowaniu procesów wchodzących w skład frameworku oraz funkcjonalnościach backendowych.

Karol Chwastowski, Non-Executive Security Director SEDIVIO S. A.



Zmiana nazwy z EC2 S.A.
na SEDIVIO S.A.



sedivio

Pozyskanie na drodze emisji akcji finansowania
na rozwój produktu strategicznego Cyrima
w wysokości 1 miliona złotych

Informowanie o postępach
w realizacji strategii



> **Rozwijamy się dynamicznie!**

Okolo 40%

o tyle wzrosło ogólne zatrudnienie w firmie
od 1 października 2021 roku do dziś



> **Nowi klienci w obszarach:**

IOT

Podpisaliśmy umowę z klientem, który od **ponad 25 lat** dostarcza innowacyjne rozwiązania i produkty dla bloków operacyjnych, instaluje sale operacyjne oraz produkuje wyroby medyczne dla szpitali na całym świecie. **Pozyskujemy tym samym nowe kompetencje w obszarze IoT!**

Analiza systemowo-biznesowa

Podpisaliśmy umowę z **Seris Konsalnet Holding S.A.**, na mocy której będziemy dostarczać specjalistów potentatowi branży ochroniarskiej.